

Livret d'accueil



Oika  Oika

Des jeux pour tous, des moments pour chacun

Partageons ensemble des moments ludiques !

Table des matières

①	La vente à domicile	3
②	Oika Oika : une histoire, des valeurs, des engagements	4
③	La Oika'Sélection	6
④	Les outils d'aide à la vente, le kit de démarrage	7
⑤	Les Oik'Animations	11
⑥	La rémunération	12
⑦	Les formations	14
⑧	L'outil Intranet des Oik'Animateurs	15



1 La vente à domicile



UN VDI ?

MAIS C'EST QUOI AU JUSTE ?

Le **VENDEUR À DOMICILE INDÉPENDANT (VDI)**, Oik'Animateur chez Oika Oika, est une personne dont l'activité consiste à distribuer en dehors des points de vente traditionnels, les produits ou services d'une entreprise avec laquelle il a conclu un contrat écrit de distribution.

Un VDI n'est pas un salarié

- L'activité est réglementée par le Code du commerce et le Code de la consommation
- Un VDI bénéficie d'une couverture sociale, il est rattaché au régime général de la Sécurité Sociale

Des démarches simplifiées

Exonéré des démarches administratives habituelles, le vendeur doit simplement :

- Fournir un numéro de Sécurité Sociale
- Effectuer une déclaration d'existence auprès du guichet unique

Un métier accessible

- Devenir VDI sans expérience ?

C'est possible ! Seule la motivation compte !



Pas de secteur géographique imposé.

**Pas de quotas de vente à réaliser :
C'est à vous de fixer vos propres
objectifs de ventes.**

**Vous souhaitez travailler pour plusieurs
sociétés de vente à domicile ?
C'est possible, à condition de respecter
la non-concurrence des produits que
vous vendez.**



**Oika Oika fait partie de
La Fédération de la Vente Directe**

Vous trouverez les réponses à vos questions sur le site : www.fvd.fr

② Oika Oika : une histoire, des valeurs, des engagements

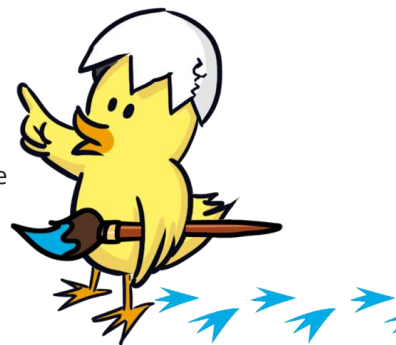
Notre histoire

La genèse du projet, c'est la création d'une ludothèque associative pour faire découvrir au plus grand nombre le plaisir de jouer.

Devant l'enthousiasme suscité par la ludothèque et persuadé que la vente à domicile a des atouts formidables, Thomas Watine prend le pari de démocratiser le jeu de société en France par l'intermédiaire d'un réseau de vendeurs à domicile indépendants.

En septembre 2013, il crée Oika Oika en s'appuyant sur 3 valeurs fortes :
la culture du partage, le lien intergénérationnel et la convivialité avant tout !

Oika Oika est une société de vente à domicile. Son originalité repose sur les produits, composés de jeux et de loisirs créatifs encore peu connus du grand public. Ces jeux sont présentés lors d'animations faites directement chez les particuliers.



Le gérant



Thomas WATINE

Par son expérience et ses rencontres avec les différents éditeurs de jeux, il construit la première Oika Sélection. Depuis, c'est avec l'ensemble des Oik'Animateurs que le catalogue est réalisé chaque année.

Membre de la FVD (Fédération de la Vente Directe), Oika Oika reçoit le prix de la jeune entreprise de l'année en 2014. Oika Oika se développe rapidement, la marque est aujourd'hui devenue un acteur incontournable dans la distribution du jeu de société en France mais aussi en Belgique !

Aujourd'hui, c'est toujours le même esprit de plaisir qui anime les équipes Oika Oika.

Un seul objectif : Partageons ensemble des moments ludiques !



Le Oika c'est quoi ?

LA CULTURE DU PARTAGE

Nous pensons que le jeu de société et le loisir créatif sont bien plus qu'un simple passe-temps. On se réunit autour d'un jeu ou d'une activité créative pour partager des moments ludiques : **c'est le lien social par définition...**

LE LIEN INTERGÉNÉRATIONNEL

Nous demandons à nos enfants de lâcher leurs manettes et leurs écrans mais nous ne savons pas toujours quoi leur proposer. Les grands parents partagent avec leurs petits-enfants, **les familles retrouvent le plaisir d'être ensemble.**

LA CONVIVIALITÉ AVANT TOUT

Oika Oika propose sa sélection de produits principalement en réunion. Ensemble, nous apprenons les règles et **nous revenons à des loisirs moins coûteux et plus conviviaux.**

Nos engagements

Oika Oika est ouvert à tous les profils et s'attache à la formation et au développement de ses Oik'Animateurs par un programme de rémunération accessible à tous.

Oika Oika s'enrichit des expériences de chacun avec un accompagnement participatif permettant la progression de tous.

Oika Oika offre un soutien personnalisé à chacun des vendeurs pour qu'ils puissent évoluer à leur rythme.



Privilégier une relation vraiment humaine

Réussir en vente à domicile, c'est aimer le contact et la convivialité, c'est pour cela que Oika Oika privilégie l'humain et la qualité de la relation.



Croire en vous et vous donner envie de réaliser vos projets

Votre personnalité est essentielle, vous avez la motivation ? Oika Oika vous apporte les moyens d'évoluer avec un plan de carrière sur mesure !



Vous donner les moyens de réaliser votre métier de VDI

Être Oik'Animateur, c'est passer du temps avec son réseau de clients. C'est pourquoi Oika Oika développe des outils pour vous aider à appréhender ce nouveau métier.



Vous donner de nouvelles opportunités pour accélérer votre développement

Réussir en vente à domicile, c'est aimer le contact et la convivialité, c'est pour cela que Oika Oika privilégie l'humain et la qualité de la relation.

3 La Oika'Sélection

Nous proposons une gamme d'activités aux thématiques variées avec une série de repères pour vous aider à faire votre choix.



Le calendrier des collections

1 La collection intemporelle

Une gamme de 350 produits pour les cadeaux de naissance, les anniversaires, une pause ludique entre amis ou en famille. La collection intemporelle représente le cœur de la gamme Oika Oika.



2 Le catalogue Plato+



Un catalogue complémentaire pour les passionné.es de jeux de plateau !

3 Les flyers saisonniers



De janvier à avril : Les P'tits prix

C'est le début de l'année, profitons-en pour faire notre réserve de petits cadeaux à offrir. Une offre pour se faire plaisir en famille à des prix très accessibles.

D'avril à août : Du soleil et des jeux

À la maison ou à l'extérieur, des activités qui vont permettre de s'occuper en famille ou entre amis. Une offre nomade à emporter partout ainsi qu'une sélection des jeux primés de l'année et des coups de cœur Oika Oika.

De juillet à octobre : Retrouvons-nous en jouant !

Le jeu est le premier grand éducateur ! Nous apprenons en jouant, de petites choses, qui un jour, nous rendrons capables de faire de grandes choses ! Une sélection de produits avec une connotation pédagogique plus marquée.

D'octobre à décembre : Une fin d'année ludique

La fin d'année s'annonce merveilleusement ludique. Inutile de courir partout pour vos cadeaux de Noël, vous allez pouvoir faire votre choix en testant les produits. Des cadeaux de fin d'année pour tous les goûts et pour tous les âges !

4

CATALOGUE ANNUEL
FLYER SAISONNIER
FLYER OIK'ANIMATEUR/HOTESSE
CARTON D'INVITATION
AFFICHE OIKA OIKA
NAPPE
SAC CABAS

ENVELOPPE HOTESSE
CARNET DE BONS DE COMMANDE
SACOCHE
BADGE
STYLO
CRAYONS DE COULEUR
BLOC-NOTES...



Le kit de démarrage

Le kit est composé de :

- 10 catalogues produits
- 40 flyers saisonniers
- 1 lot de bons de commande
- 3 enveloppes hôtesse
- 10 flyers Oik'Animateur/Hôtesse
- 40 cartons d'invitation
- 1 affiche Oika Oika
- 1 badge Oika Oika
- 2 flyers « Location jeux géants »
- 2 sacs cabas
- 13 produits

COMMENT AUGMENTER LES PRODUITS DE SON KIT ?

Gagner le challenge trimestriel :
Réalisez 1 500€ HT
commissable sur le trimestre,
et gagnez automatiquement une
partie des nouveautés du
trimestre suivant.

**Vous pouvez également acheter
les produits à -30% dans la
limite de 200€ par mois**



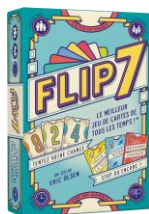
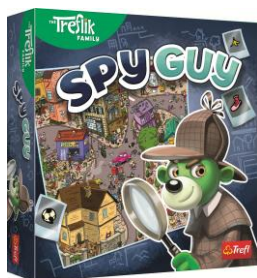
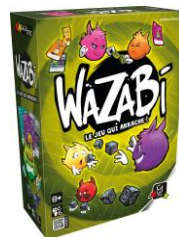
LE KIT A UNE VALEUR DE 350€

**Ce kit est remis au Oik'Animateur
gratuitement contre une
caution de 150€.**

La caution sera libérée après
réalisation d'un chiffre d'affaires de
1 500€ HT commissable sur les
trois premiers mois d'activité.

Vous souhaitez arrêter votre activité
avant la fin du troisième mois :
renvoyez-nous le kit, nous
libérerons votre caution.

Cliquez sur les images pour découvrir les jeux en vidéo (si disponible)



**Un cahier de démos
inclus dans ton kit !**

Reçois 12 jeux de démos :

Codenames,	Qwirkle,
Top Ten,	Zik,
Bazar Bizarre,	Micro Macro,
Contrario,	OléMains,
Twin It,	Blanc Manger Coco,
Jet Lag,	Similo.

CONTENU DU KIT STANDARD

Réf	Qté	Dénomination	Prix unitaire	Prix total
3302	1	**GOLD UP	14,90€	14,90€
3297	1	**FACE UP	14,90€	14,90€
1200DEMO	1	**WAZABI	22,90€	22,90€
1226DEMO	1	**GAGNE TON PAPA	36,90€	36,90€
4300DEMO	1	**MAMIE MOULE MAKI	29,90€	29,90€
2332	1	BATA MIAOU	9,50€	9,50€
1357	1	CODENAMES	24,90€	24,90€
1919DEMO	1	DEKAL	16,90€	16,90€
2505	1	KANG-A-ROO	18,00€	18,00€
1431	1	SPY GUY	22,50€	22,50€
1714	1	DINGO DISC	32,90€	32,90€
4386	1	FLIP 7	16,90€	16,90€
4998	1	ONE ROUND	16,90€	16,90€
203	1	Cahier de démos de 14 jeux	6,00€	6,00€
110	10	Catalogues annuels	3,00€	30,00€
200	10	Flyers recrutement Oik'Animateur/Hôte(sse)	0,70€	7,00€
104	20	Cartons d'invitation	0,10€	2,00€
105	1	Affiche recrutement Oik'Animateur/Hôte(sse)	3,00€	3,00€
106	3	Enveloppes Hôte(sse)	0,70€	2,10€
107	1	Carnet de 75 bons de commande	3,50€	3,50€
112	1	Badge Oika Oika	4,00€	4,00€
154	2	Flyer location des jeux géants	0,50€	1,00€
147	2	Sac cabas	3,00€	6,00€
	40	Catalogues trimestriels	0,50€	20,00€
TOTAL			—	365,60€



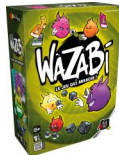
Vous avez la possibilité de modifier votre kit sur la base de 40 000 points.

(**) Si vous envisagez de prendre un kit spécial, nous vous conseillons fortement de conserver au minimum ces 5 jeux, qui font partie des produits indispensables en Oik'Animation. En effet, ils s'adressent à tout le monde, sont faciles et rapides à expliquer et se vendent très facilement.

NOTRE OFFRE SPÉCIALE ÉTUDIANTS

Vous êtes étudiants et souhaitez avoir une activité rémunératrice en complément de vos études ? Intégrez Oika Oika et démarrez l'activité avec notre offre spéciale !

Commencez votre activité dès maintenant !



Le kit étudiant comprend :

- 6 produits
- 1 cahier de démo
- Les outils d'aide à la vente

Ce kit est remis au Oik'Animateur gratuitement contre une caution de 50€.

La caution sera libérée après réalisation d'un chiffre d'affaires de 500€ HT commissionnable sur les trois premiers mois d'activité.

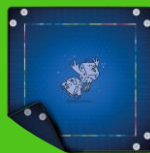
Et toujours la possibilité d'arrêter l'activité dans les 3 premiers mois en nous renvoyant le kit

Nos bonus kit étudiants

Oika Oika vous offre la possibilité de compléter votre kit de démarrage en fonction du chiffre d'affaires HT commissionnable réalisé sur les 3 premiers mois de votre activité.

Bonus kit 1

Réalisez un chiffre d'affaires HT commissionnable compris entre 1 000€ et 1 499€ sur les 3 premiers mois d'activité et remportez le bonus kit 1 !



Bonus kit 2

Réalisez un chiffre d'affaires HT commissionnable supérieur ou égal à 1500€ sur les 3 premiers mois d'activité et remportez le bonus kit 2 !



Les bonus kit sont cumulables entre eux.

Cette offre est proposée aux étudiants ayant entre 18 et 29 ans et sur présentation d'une attestation de scolarité ou d'une carte étudiante de l'année en cours.

5 Les Oik'Animations

Et les Oik'Animations, ça se passe comment ?

Qu'est-ce qu'une Oik'Animation ?

Tout simplement les réunions de vente à domicile chez Oika Oika !

Cette réunion dure en moyenne 2h :

- 1h30 de présentation, de convivialité et de jeux !
- 30 minutes consacrées à la prise de commande.



Marlène, 68 (28)

J'ai commencé mon activité chez Oika Oika, il y a 6 ans déjà.

Mon entourage m'a soutenu dans le démarrage de mon activité en acceptant d'être hôte(sse) pour l'organisation de Oik'Animations. En quelques semaines, j'ai réussi à valider le challenge du kit de démarrage puis à développer ma mallette de jeux à présenter.

Quelques mois après mes débuts, j'ai décidé de transmettre mon expérience auprès de personnes souhaitant intégrer Oika Oika. L'animation d'équipe est un aspect aussi très agréable et valorisant : on motive les troupes, on leur apporte nos conseils, notre expertise. On les aide à analyser leurs pratiques et à atteindre leurs objectifs.

Grâce à mon activité pour Oika Oika, j'ai fait de belles rencontres. Certains de mes clients et de mes collègues sont aujourd'hui des amis proches. Je me suis épanouie et j'ai pris confiance en moi. Je me sens humainement enrichie !



Pierre, Dworp (Belgique)

Passionné de jeux depuis des années, je suis devenu Oik'Animateur. C'est toujours un réel plaisir de voir les gens rire et s'amuser en Oik'Animation, je leur apporte ce plaisir de partager de bons moments ensemble.

Être animateur chez Oika Oika, c'est une vraie liberté et une grande flexibilité. Je gère mon temps et mon activité selon mes besoins, mes envies et mon planning, sans pression et sans aucun stress. Et avec une merveilleuse communauté et une super équipe pour m'épauler et répondre à toutes mes questions !



Nicolas, Amiens (30)

J'ai choisi Oika Oika pour le concept, l'accueil ... Et puis cette idée de jouer en travaillant ou de travailler en jouant que rêver de mieux ?

Ensuite j'ai rencontré ma Marraine, Stéphanie, une personne très souriante qui m'a tout de suite très bien expliqué les choses. Ses explications et expériences donnaient vraiment envie de se lancer dans l'aventure...

Mon activité m'apporte de l'estime professionnelle de soi ! Cela fait énormément de bien d'avoir autant de retours positifs dans son travail, des gens qui s'amuse, qui passent un bon moment... Et très souvent qui reviennent ou nous recontactent !

6 La rémunération

ÉLÉMENTS DU PLAN DE RÉMUNÉRATION

- L'ensemble de la rémunération est calculé sur la base du CA HT commissionnable du mois.
- Chaque Oik'Animateur a la possibilité d'évoluer en remplissant les conditions d'évolution.
- Pour une évolution vers les statuts Ailes, « Oik'Animateurs Actifs » signifie réaliser un minimum de 350€ HT de CA commissionnable pour les membres de l'équipe « Duvet » et « Plume » et 450€ HT pour les membres de l'équipe « Aile ».
- Le taux de commission du vendeur est soumis aux conditions d'accès définies par le CA HT commissionnable réalisé sur le mois.

Ex : Je suis 3^{ème} Plume, je réalise 436€ HT de CA sur le mois, je serai commissionné entre 22 et 26% selon la gamme. Si je réalise 250€ HT, je serai commissionné sur le statut 1^{ère} Plume soit 18 ou 22%.

- L'évolution vers un statut supérieur, débloquent les commissions du statut acquis.

Ex : Je suis 3^{ème} Plume et je réalise 475€ HT de CA Comm, je serai commissionné à hauteur de 22 et 26% soit le statut sur lequel je suis. Je serai commissionné entre 24 et 28% lorsque j'aurai évolué sur le statut 1^{ère} Aile.

Une fois le statut obtenu, le Oik'Animateur le conserve en s'engageant au minimum à préserver la structure de son équipe équivalente aux conditions d'évolution. Un échange sur le statut peut être proposé en début d'année.



LE PLAN DE COMMISSIONNEMENT OIKA OIKA

Il existe 5 statuts correspondant chacun à un niveau de rémunération qui est accessible en fonction de la réalisation d'un Chiffre d'Affaires, du parrainage de nouveaux Oik'Animateurs mais aussi de l'évolution de ses filleuls.

Statut	Conditions d'évolution	Condition d'accès aux taux de commissionnement selon CA HT comm	Commissions personnelles		Commissions parrainage Sur CA HT commissionnable nouvelle recrue pendant 3 mois	Commissions d'animation Sur le CA HT de son équipe (versée selon le taux de commissionnement défini par le CA HT Comm obtenu)		Challenge Trimestriel (gain de produits de démonstration)
			Gamme BLEUE	Gamme JAUNE		Niveau 1	Niveau 2	
Duvet	Signature du contrat	-	18%	22%	-	-	-	
1 ^{ère} Plume	Formation parrainage	-	18%	22%	4%	-	-	
2 ^{ème} Plume	625€ HT de CA comm. 3 mois successifs	≥ 350€ HT comm sur le mois	20%	24%	4%	-	-	1 500€ HT de CA réalisé sur un trimestre calendaire = 15000 points Challenge (soit 80/110€ en fonction de la gamme bleue ou jaune)
3 ^{ème} Plume	1 250€ HT de CA comm. 3 mois successifs	≥ 400€ HT comm sur le mois	22%	26%	4%	-	-	
1 ^{ère} aile	1 250€ HT de CA comm. 3 mois successifs + 2 Oik'animateurs actifs	≥ 450€ HT comm sur le mois	24%	28%	4%	4%	-	
2 ^{ème} aile	2 500€ HT de CA comm. 3 mois successifs + 4 « Duvet » ou « Plume » actifs + 1 « Aile » actif	≥ 500€ HT comm sur le mois	26%	30%	4%	4%	1,5%	

Il existe deux types de gamme chez Oika Oika : la gamme bleue et la gamme jaune identifiées par une patte d'oie bleue ou jaune sur le catalogue. Les produits jaunes sont mieux rémunérés que les produits bleus.

Pour chaque statut, Oika Oika propose un niveau de rémunération différent selon la gamme.

UNE OIK'ANIMATION IDÉALE !

INDICATEURS	MOYENNE IDÉALE
Nombre de participants par Oik'Animation	10
Panier par client HT	50 €
CA d'une Oik'Animation HT	500 €

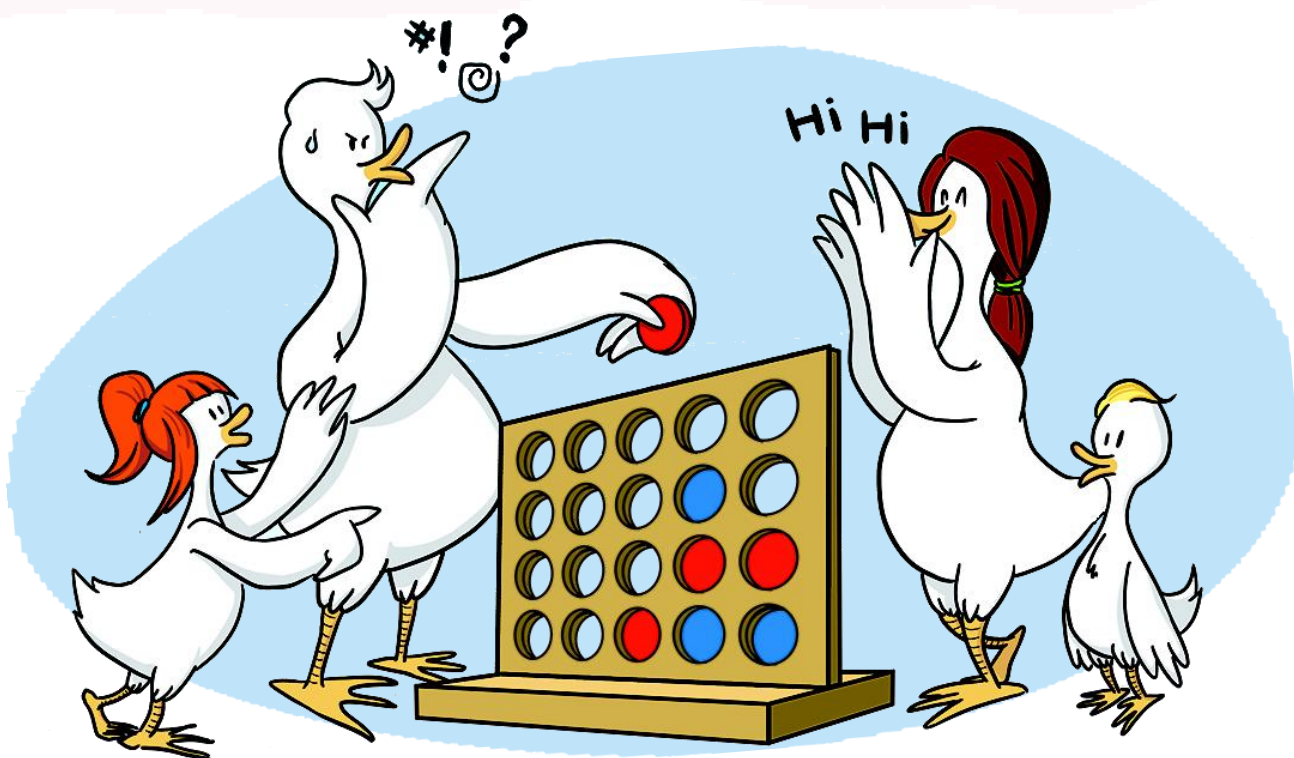
À savoir : L'activité connaît une saisonnalité

- CA de janvier à septembre : panier moyen par client 35€ HT soit 350€ HT par réunion.
- CA d'octobre à décembre : panier moyen par client 55€ HT soit 550€ HT par réunion.

UN MOIS PARFAIT

INDICATEURS MENSUELS	MOYENNE IDÉALE		
	Classique	Intermédiaire	Haute
Nombre de Oik'Animations	4	8	12
CA HT en €	2000	4000	6000
Gains estimés en €	400 à 560	800 à 1 120	1 200 à 1 680

Cette rémunération ne tient pas compte des commissions de 4 à 10% que vous pouvez toucher sur votre équipe en fonction de votre statut.



7 Les formations

RECREC, FORMER, ACCOMPAGNER !

Quoi ?	Pour qui ?	Quand ?	Quel formateur ?	Quel objectif ?
Formation terrain	Nouveau Oik'Animateur	Phase d'observation ou réunion de démarrage	Référent	Aide au démarrage
Suivi de début d'activité	Nouveau Oik'Animateur	Pendant les 3 premiers mois d'activité	Oika Oika ou Référent	Suivi et accompagnement des premiers mois
Formation produits	Tous les Oik'Animateurs	Trimestriel	Oika Oika ou Référent	Connaître les produits
Formation en visio	Tous les Oik'Animateurs	Mensuelle	Oika Oika ou Référent	Développer sa Oik'Activité
Oik'Académie : formation Internet à distance	Tous les Oik'Animateurs	À votre rythme	Plateforme intranet	Trois niveaux de formations pour vous accompagner à chaque étape

La Oik'Académie

L'idée générale du projet est de vous proposer une formation à distance et représentant le socle commun de connaissances pour exercer votre métier en vente directe.

Le dispositif doit permettre à chaque apprenant de se former à son rythme.



Comment s'organise un parcours de formation sur Vente Directe Académie ?

Conseiller niveau 1 : Acquérir les fondamentaux du vendeur à domicile

Conseiller niveau 2 : Perfectionner les techniques de vente, de prospection afin d'être un vendeur confirmé

Animateur d'équipe : 1ère approche du management d'équipe



8 Outil Intranet des Oik'Animateurs

Nous mettons à disposition un véritable outil pour piloter et développer votre activité.
Cet outil est disponible via l'application MonAppliVDI

MONAPPLIVDI ✂



mais aussi via le site www.oikaoika.fr en allant sur « Mon espace réservé ».

QUELQUES FONCTIONNALITÉS

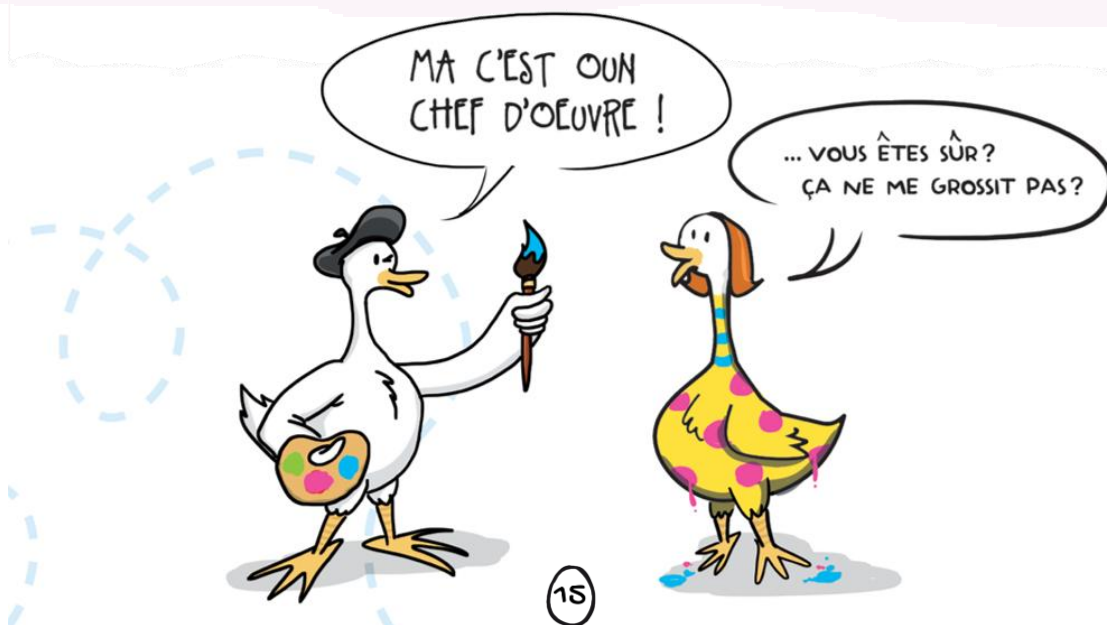
- Tableaux de bord
- Impression des factures
- Visualisation de vos rémunérations
- Accès au catalogue
- Gestion de vos clients et e-mailing
- Gestion de vos réunions
- Saisie et règlement des commandes par CB
- Accès à la base de connaissances
- Accès à ma Oika'Family



Chez Oika Oika, vous disposez également d'une boutique en ligne.

Vos clients peuvent s'y connecter pour visualiser la gamme et commander l'ensemble des produits des catalogues.

Les commandes passées sur votre boutique en ligne sont affectées à votre CA. Vous percevez donc la même rémunération que sur les ventes en réunion ou individuelles.





Des jeux pour tous, des moments pour chacun

DERNIÈRES ÉTAPES AVANT DE VOUS LANCER !

Planifier vos premières réunions :

Oik'Animation le :

Oik'Animation le :

Rendez-vous en face à face / Oik'Animation le :

Consulter et signer le contrat digital

Faire parvenir à la Société tous les éléments demandés, en répondant au mail reçu suite à la signature du contrat

Valider la formation initiale dès réception des identifiants de connexion

Vous avez encore des questions ?

Contactez-nous au 04 77 89 17 68 ou au 06 12 96 77 48

Partageons ensemble des moments ludiques !